

## Junior accountmanager functie in de (online) mediawereld

Wij zijn op zoek naar een enthousiaste collega die voor 24 tot 32 uur per week ons sales team komt versterken! Als Junior Accountmanager in de mediawereld ben je verantwoordelijk voor het oppakken van inbound leads, het onderhouden van bestaande klantrelaties en het ondersteunen van outbound sales activiteiten. Dit is een uitdagende functie met veel ruimte voor groei en ontwikkeling, waarbij we streven naar een lange termijn samenwerking.

### Werkzaamheden:

- Verwerken van inbound leads en het opvolgen hiervan
- Onderhouden van klantrelaties en het leveren van uitstekende klantenservice
- Ondersteunen bij outbound sales activiteiten, zoals het identificeren van potentiële klanten en het opstellen van offertes
- Monitoren en bijsturen van bulkdeals met grote afnemers

### Gewenste competenties:

- Proactief: Je bent in staat om zelfstandig op zoek te gaan naar nieuwe klanten en kansen te benutten binnen ons klantenbestand.
- Commercieel ingesteld: Je hebt een commerciële mindset en kunt je inleven in de behoeften van de klant om zo maximale waarde te bieden.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- Gestructureerd: Je werkt nauwkeurig en gestructureerd, waarbij je alle verkoopactiviteiten netjes documenteert in ons CRM-systeem en klantcontacten zorgvuldig onderhoudt.

### Gewenste ervaring:

- Enige saleservaring, binnen de online marketing / online media sector is een pré
- Een junior niveau is geschikt voor deze functie, mits je gedreven en leergierig bent
- Opleidingsniveau is flexibel, we staan open voor diverse achtergronden en opleidingsniveaus

### Wat hebben wij te bieden?

Stap binnen in de bruisende wereld van de Hallen, waar jouw nieuwe avontuur als Junior Accountmanager begint! Te midden van de levendige atmosfeer van Amsterdam's meest charmante buurt, vind je ons jonge en gezellige team, klaar om je met open armen te verwelkomen. Om de hoek wachten de beste cafés en koffietentjes op jouw ontdekkingen tussen het werk door. Maar het wordt nog beter - bij ons krijg je niet alleen de kans om jezelf te ontwikkelen en je ideeën te laten gelden, maar ook om als eerste de lekkerste en coolste producten te ontdekken die onze redactie bereiken, deze delen wij eerlijk. En eerlijk is eerlijk, negen van de tien keer gaat het om chocolade. Bovendien bieden we je een marktconform salaris (salaris indicatie is gemaakt o.b.v. 40 uur) en een unieke kans om volledig deel uit te maken van ons enthousiaste salesteam, waar je enorm veel zult leren en veel vrijheid krijgt voor eigen inbreng.

Ben jij de gedreven en ambitieuze Junior Accountmanager die wij zoeken? Solliciteer dan nu en kom ons team versterken! We kijken uit naar je sollicitatie! Stuur je CV en motivatie naar [werken@eenmedia.nl](mailto:werken@eenmedia.nl)